

Démystifier le processus d'investissement

Pour la plupart des fondateurs, la vente de leur entreprise est un terrain inconnu. Vous pouvez considérer qu'il s'agit d'un processus long et opaque qui demande du temps, de l'énergie, des ressources et de la concentration. Vous pouvez aussi craindre d'être attiré par des évaluations initiales alléchantes, qui seront ensuite revues à la baisse, ou de perdre le contrôle de votre entreprise. Vos inquiétudes peuvent être telles qu'il vous semble plus facile de ne rien faire du tout.

Chez Uplift, les choses sont différentes.

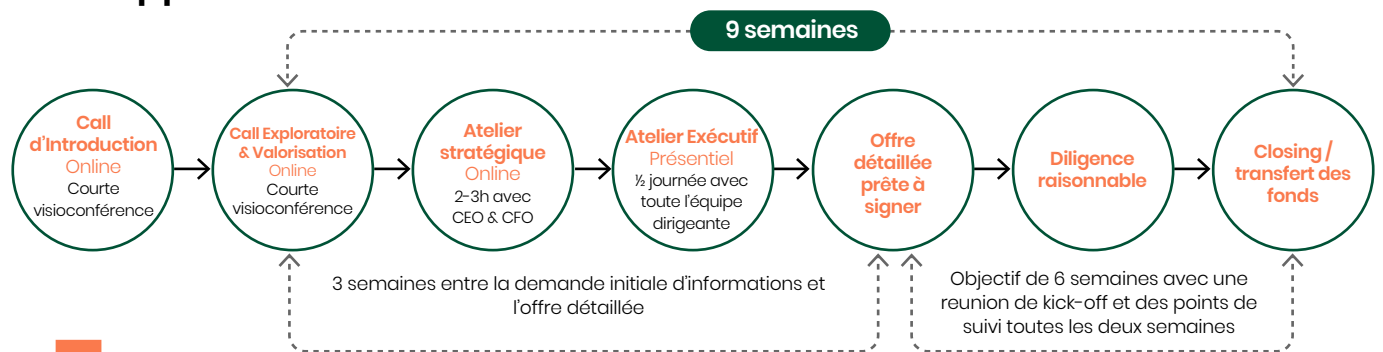
Nous sommes des experts européens en logiciels qui comprennent parfaitement les entreprises comme la vôtre. Notre processus est simple. Nous travaillons à votre rythme.

Nous pouvons réaliser des investissements en neuf semaines seulement à compter de notre premier appel de découverte, si vous disposez déjà des informations simples que nous sommes susceptibles de vous demander.

Nous sommes transparents, nous collaborons et nous vous soutenons à chaque étape.

Nous nous concentrons véritablement sur des valorisations équitables et sur la croissance à long terme. Nos structures de transaction sont simples. Si vous souhaitez prendre de l'argent maintenant et rester impliqué, vous pouvez toujours conserver une participation.

Notre approche



1

Appel introductif

Commençons par faire un peu connaissance.

Vous vous ferez une idée d'Uplift en tant que partenaire potentiel. Nous en apprendrons davantage sur vous, votre entreprise et vos souhaits pour l'avenir.

2

Découverte et évaluation

Après avoir signé un accord de non-divulgence (NDA), nous vous demanderons quelques informations simples.

Il s'agit généralement de données financières de haut niveau, telles que les recettes, les dépenses et les prévisions, si vous en disposez. Si ce n'est pas le cas, partagez simplement ce que vous avez. Grâce à notre grande expertise en matière de logiciels, nous n'avons pas besoin de demander beaucoup de détails à ce stade - nous pouvons travailler avec les informations dont vous disposez.

Nous vous présenterons une évaluation indicative dans un délai d'une semaine.

Tout ce qui a été fait jusqu'à présent ne devrait prendre que quelques heures de votre temps - moins si vous avez toutes les informations en main.

3

Atelier stratégique

Si vous souhaitez poursuivre, l'étape suivante est un atelier stratégique au cours duquel nous espérons démontrer notre expertise du marché des logiciels.

Cette session vous implique, vous et votre responsable financier. Nous examinerons votre vision et vos prévisions à deux ou cinq ans, le marché cible, les leviers de croissance, etc. En retour, nous partagerons nos réflexions sur ce que pourrait être le prochain chapitre de votre entreprise.

Nous émettrons ensuite une lettre d'intention. Cette lettre n'est pas contraignante, elle exprime notre désir d'investir dans votre entreprise et présente notre offre, les principales conditions et le calendrier.

4

Atelier de l'équipe de direction

Il est maintenant temps de rencontrer votre équipe élargie. Nous nous rencontrerons en personne pour ce deuxième atelier, afin de mieux comprendre la culture et les valeurs de chacun. Cet atelier s'inscrit dans le prolongement de l'atelier sur la stratégie et nous aide à élaborer un plan auquel nous pouvons tous adhérer.

Plus important encore, nous apprendrons à mieux nous connaître en tant que personnes.

5

Offre détaillée

Après la session, nous mettrons à jour la lettre d'intention si nécessaire et la partagerons avec vous, en répondant à toutes les questions que vous vous posez avant la signature.

6

Diligence raisonnable

Une fois la lettre d'intention signée, nous procédons à la vérification préalable de l'opération. Il s'agit d'approfondir des domaines tels que les finances, les affaires juridiques, le statut fiscal et votre technologie.

Nous donnerons le coup d'envoi ensemble et ferons un point formel avec nos dirigeants et les vôtres toutes les deux semaines pour nous assurer que les choses sont sur la bonne voie et que vous vous sentez à l'aise.

À ce stade, vous devrez engager un avocat spécialisé dans les fusions et acquisitions pour agir en votre nom. Votre avocat et le nôtre négocieront et se mettront d'accord sur les conditions finales.

7

Clôture et transfert de fonds

Il est temps de mettre le stylo sur le papier. Nous émettrons l'accord d'achat d'actions (SPA).

Il s'agit du contrat de vente de votre entreprise. Il s'agit d'un document plus long et plus détaillé qui définit notre plan commun pour la transaction et les conditions de la vente.

Elle ne contiendra aucune surprise, car les termes clés auront déjà été discutés à plusieurs reprises dans le cadre de la lettre d'intention.

Nos structures de transaction sont simples et flexibles, de sorte que le SPA reflète vos priorités et vos objectifs, bien que dans des termes juridiques précis.

Nous signons tous les deux la SPA, les fonds sont transférés et la vente est conclue.

Nous pouvons faire tout cela en neuf semaines.*

Si vous souhaitez explorer vos options et en savoir plus sur Uplift, n'hésitez pas à nous **contacter**. Nous serons heureux d'établir une évaluation et de discuter de la manière dont nous pourrions collaborer avec vous pour développer votre entreprise.

Lisez les **huit questions que les chefs d'entreprise doivent absolument se poser** pour déterminer le meilleur partenaire d'investissement.



À propos d'Uplift

Uplift est le premier investisseur européen en capital permanent axé sur la qualité, qui se concentre sur les entreprises européennes de logiciels de niche dont le chiffre d'affaires se situe entre 1 et 25 millions d'euros. Notre équipe d'experts de l'industrie du logiciel à travers l'Europe travaille aux côtés des fondateurs pour créer de meilleures transactions pour de meilleures entreprises. Nous collaborons pour préserver la marque et la culture des entreprises tout en réalisant des investissements à long terme qui libèrent leur potentiel de croissance et permettent aux fondateurs de se retirer totalement ou partiellement. Pour plus d'informations, visitez le site www.uplift.com

(*si tous les délais sont respectés et que les informations sont correctes)

uplift.com

uplift